

Chcesz zostać internetowym partnerem  
mBanku?

mBank.net.pl  
Program Partnerski mBanku

Data utworzenia: 2006.07.09

Niniejsza publikacja została dostarczona przez Organizatora Programu Partnerskiego mBank.net.pl i może być kopiowana oraz dowolnie rozprowadzana tylko i wyłącznie w formie dostarczonej przez Organizatora. Zabronione są jakiegokolwiek zmiany w zawartości publikacji bez pisemnej zgody Organizatora. Zabrania się jej sprzedaży.

## SPIS TREŚCI

|  |   |
|--|---|
| 1. Po co Program Partnerski?.....                                | 3 |
| 2. Kto może zostać partnerem mBanku?.....                        | 3 |
| 3. Jaka ofertę mBanku mogę promować w Internecie?.....           | 3 |
| 4. Jak wygląda to w praktyce?.....                               | 5 |
| 5. Ile mogę na tym zarobić?.....                                 | 5 |
| 6. Co zyskuję dzięki Programowi Partnerskiemu mBank.net.pl?..... | 6 |

## 1. Po co Program Partnerski mBanku?

Wciąż docierają do mBanku propozycje współpracy od średnich i małych serwisów internetowych. Z myślą o tych wszystkich, którzy chcą promować naszą ofertę na swoich stronach, uruchomiliśmy wraz z Intercon.pl Program Partnerski mBank.net.pl. Dzięki zautomatyzowaniu pozwala on na szybkie i proste pobranie gotowych materiałów reklamowych i informacyjnych mBanku. Uczestnicy Programu mają wymierne korzyści ze współpracy z nami. Skutecznie promując ofertę mBanku, zarabiają na prowizji od sprzedaży.

## 2. Kto może zostać Partnerem mBanku?

Partnerami mogą zostać firmy oraz osoby prywatne. Jedynym warunkiem jest posiadanie własnej strony internetowej. Strona ta musi być zgodna z [regulaminem](#) mBank.net.pl i uzyskać akceptację pracownika mBanku.

### Jeśli chcesz dołączyć do mBank.net.pl:

- [zarejestruj się](#) w mBank.net.pl;
- poczekaj na akceptację swojej witryny;
- umieść w swoim serwisie gotowe materiały reklamowe mBanku. Pobierzesz je po zalogowaniu do swojego Konta Partnera na stronie mBank.net.pl;
- podpisz i odeślij umowę o współpracy oraz niezbędne dokumenty.

## 3. Jaką ofertę mBanku mogę promować w Internecie?

Na ofertę mBanku składają się:

**eKONTO** - rewelacyjne konto osobiste: maksimum korzyści i wygoda. Do **bezpłatnego** eKONTA można zamówić **darmową kartę** debetową Visa Electron z delfinem, która służy do płacenia w sklepach, restauracjach, na stacjach benzynowych oraz do pobierania **bez prowizji** gotówki z bankomatów Sieci Euronet i BZ WBK. Wszystkim kupującym w Sieci polecamy dodatkowo bezpieczną i wygodną kartę wirtualną - eKARTE. eKONTO to dostęp do rewelacyjnych usług: darmowego **Supermarketu Funduszy Inwestycyjnych** oraz do **eMAKLERA**, dzięki któremu można kupować i sprzedawać **akcje, obligacje i inne papiery wartościowe** notowane na Warszawskiej Giełdzie.

**eMAX** - rachunek a vista, na którym każdy wygodnie pomnoży swoje pieniądze. Nie ma kwot minimalnych, więc nawet złotówka na rachunku eMAX może pracować na pełnych obrotach. Zgromadzone pieniądze można wypłacić w dowolnej chwili bez utraty odsetek. eKONTO można połączyć z rachunkiem eMAX poprzez mBILANS, - wówczas nawet najmniejsze oszczędności przyniosą jeszcze większe zyski.

## CHCESZ ZOSTAĆ PARTNEREM mBANKU? - [kliknij po więcej.](#)

**eMAX plus** - to nowe możliwości w oszczędzaniu. Lokata a vista wygodna jak konto. Maksymalne oszczędzanie i wygoda: wysokie oprocentowanie i dostęp do pieniędzy bez utraty odsetek.

**KREDYT odnawialny** - z malejącym oprocentowaniem. Można go uzyskać bez przychodzenia do banku i ustanawiania zabezpieczeń. Z łatwością również można przenieść swój dotychczasowy limit kredytowy, a nawet otrzymać o 20% więcej niż gdzie indziej. Maksymalna kwota kredytu to 50 000 złotych.

**mBIZNES konto i mBIZNES max** - to połączenie jest doskonałym rozwiązaniem dla rekinów biznesu. Przejrzyste i proste warunki, darmowe rachunki dostępne przez Internet i telefon. Z mBIZNES konta bezpłatne przelewy do ZUS i US. Na wysoko oprocentowanym rachunku mBIZNES max można umieszczać nawet małe nadwyżki i przelewać w dowolnej chwili na mBIZNES konto bez opłat i bez utraty odsetek. Visa Business Electron do konta ułatwia korzystanie ze zgromadzonych środków. Ponadto do mBIZNES konta można otrzymać mBIZNES debet, który pomoże utrzymać płynność finansową firmy.

**izzyKONTO** - każdy, kto skończył 13 lat powinien mieć już własne, prawdziwe konto! Tylko w izzyBanku pierwszy bankowy rachunek i kultowa czarna karta do bankomatów i płacenia w sklepach.

**KREDYT ratalny plus** - dobre rozwiązanie dla każdego, kto szybko potrzebuje gotówki. mBank gwarantuje przejrzyste warunki, niskie oprocentowanie, brak zbędnych formalności. Pieniądze i kartę do ich natychmiastowego wykorzystania przyznajemy nawet w 15 min.

**mPLAN kredyt hipoteczny** - dla każdego kto myśli o kupnie mieszkania lub marzy o własnym domu... To kredyt, na którym można zaoszczędzić! Nie przepłacaj - sprawdź mBank!

**mPLAN pożyczka hipoteczna** - kredyt na dowolny cel. Wystarczy zabezpieczenie hipoteczne, by spełnić marzenia i zaoszczędzić na kredycie. Sprawdź mBank!

**mPLAN kredyt konsolidacyjny** - jeśli kilka kredytów pożera dochody, wystarczy zamienić je na jeden kredyt konsolidacyjny w mBanku. Z nami można zaoszczędzić nawet na kredycie... Sprawdź, przekonasz się!

**mPLAN kredyt refinansowy** - dla wszystkich, którzy chcieliby zmienić drogi i niewygodny kredyt mieszkaniowy lub hipoteczny zaciągnięty w innym banku. Rewelacyjnie niskie oprocentowanie, kredytowanie do 45 lat. Kredyt bez prowizji za przyznanie i bez opłat za rozpatrzenie wniosku, za ubezpieczenie pomostowe i od niskiego wkładu. Decyzja kredytowa w ciągu 24 godzin!

**KARTY kredytowe mBanku** - to kredyt bez oprocentowania do 54 dni. Każdy może wybrać wysokość opłaty za kartę. Wygodna obsługa przez Internet i telefon. Ze Złotą Rybką mBanku można sobie pozwolić na więcej!

**Doładowania GSM** - w mBanku można zasilić konto u każdego operatora sieci komórkowej: ERA, ORANGE, PLUS. Bez szukania kiosku z kartami o odpowiednim nominale, bez zmagania z upartym sreberkiem na zdrapcę, bez pomyłek podczas wstukiwania długiego kodu aktywacyjnego! Prostota, wygoda i nowoczesność - to główne zalety tej usługi.

**Polecam mBank.net.pl** - jeśli zaprosisz nowego Partnera, zarobisz 10% prowizji od jego sprzedaży.

## 4. Jak wygląda to w praktyce?

### SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA (własna).

1. Dokonujesz rejestracji w [mBank.net.pl](http://mBank.net.pl).
2. W swoim serwisie www umieszczasz materiały promocyjne udostępnione przez mBank. W tym celu tylko raz pobierasz odpowiedni kod i zawsze już masz aktualne materiały promocyjne oraz ofertę mBanku.
3. Jeżeli użytkownik Twojego serwisu kliknie w materiał promocyjny i wypełni formularz mBanku, to jesteś już o krok bliżej prowizji.
4. Jeżeli rachunek lub kredyt zostanie uruchomiony na podstawie zgłoszenia z Twojego serwisu, uzyskujesz prawo do prowizji.
5. Każdą sprzedaż z własnej strony możesz śledzić na bieżąco w swoim Koncie Partnera, po zalogowaniu na stronie [www.mBank.net.pl](http://www.mBank.net.pl).

### PROWIZJA PARTNERSKA

Jeśli zaprosisz do [mBank.net.pl](http://mBank.net.pl) nowego Partnera, to będziesz otrzymywać 10% prowizji od jego sprzedaży.

Ilu Partnerów możesz mieć? Nieskończenie wielu! To zależy tylko od Ciebie.

Zastanawiasz się, ile możesz zarobić? Nie podejmuj decyzji pod wpływem emocji.

Zobacz [aktualną tabelę prowizji](#).

## 5. Ile mogę na tym zarobić?

Jako partner [mBank.net.pl](http://mBank.net.pl) zarabiasz na prowizjach od sprzedaży według tabeli prowizji.

Tabela prowizji z dnia 2006.07.09

| Nazwa produktu               | Prowizja bezpośrednia | Prowizja partnerska   | Opis  |
|------------------------------|-----------------------|---|---|
| eKONTO/eMAX/<br>eMAX plus    | 35 zł                 | 10% prowizji bezpośredniej za sprzedaż poleconego partnera. | W terminie 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 200 zł. |
| izyKONTO                     | 12 zł                 | 10% prowizji bezpośredniej za sprzedaż poleconego partnera. | W terminie 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 50 zł.  |
| mBIZNES<br>konto/mBIZNES max | 40 zł                 | 10% prowizji bezpośredniej za sprzedaż poleconego partnera. | W terminie 120 dni od dnia złożenia wniosku na rachunku musi zostać zanotowane saldo dzienne na koniec dnia roboczego w wysokości co najmniej 200 zł. |

CHCESZ ZOSTAĆ PARTNEREM mBANKU? - [kliknij po więcej](#).

|                                |                         |  |   |
|--------------------------------|-------------------------|--|---|
| KARTA kredytowa                | 40 zł                   | 10% prowizji bezpośrednio za sprzedaż poleconego partnera. | Prowizja za poprawne wykonanie przez Partnera czynności pośrednictwa związanego z zawarciem umowy o kartę kredytową.  |
| mPLAN hipoteczny               | 0,40 %                  | 10% prowizji bezpośrednio za sprzedaż poleconego partnera. | Prowizja liczona od łącznej kwoty brutto kredytów lub pożyczek hipotecznych udzielonych w danym miesiącu kalendarzowym.   |
| mPLAN hipoteczny dla mikrofirm | 0,40 %                  | 10% prowizji bezpośrednio za sprzedaż poleconego partnera. | Prowizja od wartości brutto łącznej kwoty udzielonych przy udziale Partnera kredytów w danym miesiącu kalendarzowym.  |
| KREDYT odnawialny w eKONCIE    | 40 zł                   | 10% prowizji bezpośrednio za sprzedaż poleconego partnera. | Kwota prowizji brutto za poprawne wykonanie przez Partnera czynności pośrednictwa związanego z zawarciem umowy o kredyt odnawialny.   |
| KREDYT ratalny plus            | 30 zł                   | 10% prowizji bezpośrednio za sprzedaż poleconego partnera. | Kwota prowizji brutto za poprawne wykonanie przez Partnera czynności pośrednictwa związanego z zawarciem umowy o kredyt ratalny plus. Wysokość prowizji jest niezależna od wartości limitu kredytowego przyznanego Klientowi.                                       |
| Doładowania GSM                | 1% wartości doładowania | -----  | 1 % wartości doładowania + podatek Vat (zgodnie z obowiązującymi przepisami dla podmiotów i osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą) lub 1 % wartości doładowania dla osób fizycznych (podatek i zaliczki na ZUS zgodnie z obowiązującymi przepisami). |

## 6. Co zyskuję dzięki Programowi Partnerskiemu "mBank.net.pl"?

Korzyści ze współpracy:

- otrzymujesz prowizję za sprzedaż - wystarczy zdobyć dla mBanku nowego klienta, jego obsługą zajmiemy się już sami;
- podnosisz atrakcyjność swojego serwisu dając dostęp do oferty mBanku oraz możliwości doładowania telefonów komórkowych;
- bierzesz udział w konkursie na Partnera Miesiąca. Jeśli zwyciężysz, adres i opis Twojej witryny pozna ponad **milion Klientów mBanku!**

**Zostań Partnerem mBank.net.pl**